



## **Ekonomickej univerzity v Bratislave**

*Obchodná Fakulta*



### **« Manažment predaja »**

---

#### **Popis odboru**

Francúzsky študijný program pripravuje budúcich úspešných slovenských manažérov s medzinárodnou pôsobnosťou prostredníctvom výučby francúzskeho jazyka pre manažérov, právnickej francúzštiny, francúzskych reálií, francúzskeho seminára spolu s odbornými predmetmi medzinárodného práva, medzinárodného ekonomického práva, medzinárodného obchodu, obchodného rokovania a iných.

Absolventi získavajú diplom „Inžinier“ Ekonomickej univerzity v Bratislave a diplom „Master 1“ (M1) Európskych štúdií, špecializácia „Riadenie“, resp. „Master 2“ (M2) Európskych štúdií, špecializácia „Finančné riadenie a európsky priestor“ Lotrinskej univerzity v Nancy, udeľovaný v rámci zodpovednosti a kontroly Európskeho univerzitného centra a v spolupráci s Ekonomickou univerzitou v Bratislave, a to za predpokladu, že sú zapísaní na frankofónnom študijnom programe EUBA „Manažment predaja“.

**Dĺžka trvania programu :** 3 roky

**Začiatok výučby tohto programu :** 2004

**Výučba :** Pre úspešné absolvovanie štúdia je potrebné uspieť na všetkých povinných skúškach. 50% vyučujúcich sú francúzski profesori, plus cca 10 konzultantov magisterských záverečných prác. Približne 30% výučby prebieha vo francúzštine.

**Hodnotenie:** Na obdržanie bakalárskeho diplomu je potrebné uspieť na skúškach.

**Podmienky prijatia:** Na bakalársky stupeň štúdia je nevyhnutnou podmienkou absolvovaná maturita a úspešné absolvovanie prijímacích skúšok a prijímacieho testu vo francúzštine.

#### **Možnosti uplatnenia sa**

Absolvent študijného programu je kvalifikačne pripravený na vykonávanie profesie európskeho manažéra predaja v oblasti finančného riadenia, ktorá vyžaduje poznanie a aplikáciu najmodernejších metód obchodu a financií. Ďalej je absolvent kvalifikačne pripravený na vykonávanie početných nadväzných profesií, a to v oblasti nákupu, distribúcie, marketingovej komunikácie, výskumu trhu, produktovej politiky, riadenia financií a medzinárodných obchodných

aktivít. Konceptia študijného programu umožňuje absolventom získať dodatočné kompetencie pre prácu v domácich a zahraničných podnikoch, ako aj v európskych medzinárodných inštitúciách.

**Kontakty :**

**Prof. Ing. Jaroslav Kita, CSc.**

Garant študijného programu Manažment predaja

E-mail : [jaroslav.kita2@gmail.com](mailto:jaroslav.kita2@gmail.com)

**p. Svetlana Valigurska**

študijný referent pre študijný program Manažment predaja

E-mail : [svetlana.valigurska@euba.sk](mailto:svetlana.valigurska@euba.sk) ; [frenchstudy@euba.sk](mailto:frenchstudy@euba.sk)

Ekonomická univerzita v Bratislave

Obchodná fakulta

Dolnozemska cesta 1/b

852 35 Bratislava 5

**Internetová stránka**

<http://old.euba.sk/studium/studijne-programy-v-cudzich-jazykoch/manazment-predaja>

<http://old.euba.sk/studium/studijne-programy-v-cudzich-jazykoch/preview-file/INFORMACIE-o-MP-FJ-na-OF-EUBA-2017-2018-OK-25255.pdf>